

Für den nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unsere Marken **MIPRO** und **VISSONIC** eine/n:

## **Sales Manager für professionelle Audiotechnik im Außendienst**

Schwerpunkt Berlin und angrenzende Bundesländer

### **Ihr Gestaltungsrahmen**

- Eigenverantwortliche Planung und Gestaltung sämtlicher Verkaufsaktivitäten in Ihrem Gebiet.
- Die Kundenberatung über persönliche Kontakte und digitale Medien.
- Ausarbeitung von Projekten in enger Zusammenarbeit mit unseren Kunden.
- Teilnahme an Messen und ähnlichen Veranstaltungen.
- Pflege bestehender Kundenkontakte zum weiteren Ausbau unserer Marke.

### **Ihr Profil**

Idealweise haben Sie nach einer kaufmännischen oder technischen Ausbildung bereits erste Berufserfahrung im Vertrieb in der professionellen Audiotechnik erworben und besitzen:

- Die Fähigkeit und Neigung, erklärungsbedürftige Technik zu vermitteln.
- Ein kompetentes, serviceorientiertes Auftreten.
- Eine sichere Kommunikationsfähigkeit und Überzeugungskraft.
- Ausgeprägte Reisebereitschaft und Einsatzfreude.

**Wir bieten** Ihnen eine langfristig angelegte Vertriebsaufgabe in einem aufstrebenden Unternehmen:

- Ein spannendes Arbeitsumfeld in einer innovativen und wachsenden Branche.
- Eine teamorientierte Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen.
- Vielfältige Möglichkeiten der fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung.
- Ein attraktives, leistungsbezogenes Gehalt, einen Firmenwagen und weitgehende Sozialleistungen.

Interessiert? Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung, bevorzugt per E-Mail an [h.reichert@mipro-germany.de](mailto:h.reichert@mipro-germany.de) mit Angabe Ihres frühesten Einstiegstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen.