

Für den nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unsere Marken **MIPRO** und **VISSONIC** eine/n:

Area Sales Manager für professionelle Audiotechnik

Ihr Gestaltungsrahmen

- Eigenverantwortliche Planung und Gestaltung sämtlicher Verkaufsaktivitäten in Ihrem Gebiet.
- Die Kundenberatung über persönliche Kontakte und digitale Medien.
- Ausarbeitung von Projekten in enger Zusammenarbeit mit unseren Kunden.
- Teilnahme an Messen und ähnlichen Veranstaltungen.
- Pflege bestehender Kundenkontakte zum weiteren Ausbau unserer Marke.

Ihr Profil

Idealweise haben Sie nach einer kaufmännischen oder technischen Ausbildung bereits erste Berufserfahrung im Vertrieb in der professionellen Audiotechnik erworben und besitzen:

- Die Fähigkeit und Neigung, erklärungsbedürftige Technik zu vermitteln.
- Ein kompetentes, serviceorientiertes Auftreten.
- Eine sichere Kommunikationsfähigkeit und Überzeugungskraft.
- Ausgeprägte Reisebereitschaft und Einsatzfreude.

Wir bieten Ihnen eine langfristig angelegte Vertriebsaufgabe in einem aufstrebenden Unternehmen:

- Ein spannendes Arbeitsumfeld in einer innovativen und wachsenden Branche.
- Eine teamorientierte Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen.
- Vielfältige Möglichkeiten der fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung.
- Ein attraktives, leistungsbezogenes Gehalt, einen Firmenwagen und weitgehende Sozialleistungen.

Interessiert? Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung, bevorzugt per E-Mail an h.reichert@mipro-germany.de mit Angabe Ihres frühesten Einstiegstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen.