

Für den nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unsere Marken **MIPRO**, **OPUS** und **VISSONIC** eine/n:

## **Junior Area Sales Manager für professionelle Audiotechnik**

**für das Gebiet Süddeutschland (Baden-Württemberg, Bayern)**

### **Ihr Gestaltungsrahmen**

- Eigenverantwortliche Planung und Gestaltung sämtlicher Verkaufsaktivitäten in Ihrem Vertriebsgebiet.
- Die Kundenberatung über persönliche Kontakte und digitale Medien.
- Ausarbeitung von Projekten in enger Zusammenarbeit mit unseren Kunden.
- Teilnahme an Messen und ähnlichen Veranstaltungen.
- Pflege bestehender Kundenkontakte zum weiteren Ausbau unserer Marke.

### **Ihr Profil**

Idealweise haben Sie nach einer kaufmännischen oder technischen Ausbildung bereits erste Berufserfahrung im Vertrieb in der professionellen Audiotechnik oder in einer anderen, technisch orientierten Branche erworben und besitzen:

- Die Fähigkeit und Neigung, erklärungsbedürftige Technik zu vermitteln.
- Ein kompetentes, serviceorientiertes Auftreten.
- Eine sichere Kommunikationsfähigkeit und Überzeugungskraft.
- Ihren Wohnsitz im Vertriebsgebiet.
- Ausgeprägte Reisebereitschaft und Einsatzfreude.

### **Wir bieten**

Ihnen eine langfristig angelegte Vertriebsaufgabe in einem aufstrebenden Unternehmen:

- Ein spannendes Arbeitsumfeld in einer innovativen und wachsenden Branche.
- Eine teamorientierte Arbeitsatmosphäre mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen.
- Vielfältige Möglichkeiten der fachlichen und persönlichen Weiterentwicklung.
- Ein attraktives, leistungsbezogenes Gehalt, einen Firmenwagen und weitgehende Sozialleistungen.

Interessiert? Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung, bevorzugt per E-Mail an [h.reichert@mipro-germany.de](mailto:h.reichert@mipro-germany.de) mit Angabe Ihres frühesten Einstiegstermins und Ihren Gehaltsvorstellungen.